

600 000 RÉFÉRENCES EN COMPOSANTS DE TRANSMISSION DE PUISSANCE



1 Thorax, des coffrets qui ne manquent pas d'air! 2 Un stock adapté! 3 Artère, à chacun son flexible! 4 Magasin de proximité.

Négoce technique de composants de transmission de puissance en mécanique, pneumatique, instrumentation, hydraulique et étanchéité.

Pour toutes activités industrielles et de maintenance.

Plus de 600 000 références gérées informatiquement dont 50 000 en stock.

Près de 600 fabricants-fournisseurs. Certifiée ISO 9001:2008.

En démarche Mase dans le cadre de la Qualité Santé Sécurité Environnement.

La Cie Lefranc sur Facebook

Centenaire, et connectée avec son temps : www.lefranc-sa.fr. Lefranc lance sa page Facebook : Lefranc-sas. Likez !

CONTACT

Damien VAN RYSSEL

7 rue Charost - BP 7
62101 Calais Cedex
Tél. 03 21 46 49 13
Fax 03 21 46 49 00
compagnie.lefranc@lefranc-sa.fr
www.lefranc-sa.fr

Entreprise familiale centenaire implantée dans le nord de la France, la Cie Lefranc est spécialiste en préconisation et distribution de composants technologiques. L'offre Lefranc couvre les familles mécanique, pneumatique, instrumentation, hydraulique et étanchéité et répond à l'ensemble des besoins de l'industrie. Membre du groupement FAIR, la Cie Lefranc assure une prestation de proximité, avec une dimension régionale et nationale.

EXPERTISE TECHNIQUE

40 % de l'activité de la Cie Lefranc concerne des produits et productions spécifiques et s'appuie sur des ateliers spécialisés, des experts formés Lefranc par famille de produits, une logistique adaptée.

L'atelier Artère "à chacun son flexible", assure l'assemblage de tous types de tuyauteries souples dans un cadre moderne et certifié. Lefranc Translation Linéaire (LTL) préconise et assemble des solutions de guidage, pour tous types de machine.

Thorax, "des coffrets qui ne manquent pas d'air", étudie et réalise des solutions de pilotage pneumatique et d'instrumentation. Lefranc propose également un ser-

vice de découpe de courroies et de thermosoudage.

EXPERTISE CLIENTS

"Notre engagement pris avec chacun de nos clients est d'assurer, dans un cadre contractuel, des prestations de services répondant à leurs besoins avec une assurance d'amélioration continue, à la recherche d'efficacité partagée", annonce Claire Lefranc, président.

Lefranc s'est dotée d'une cellule Développement Marchés Contrats Cadres, qui répond aux cahiers des charges du client, et propose de mettre en œuvre les contrats cadres signés et de les formaliser par des plans de progrès personnalisés et chiffrés : avancements technologiques, stocks dédiés, prestations sur mesure, analyses et propositions de réductions des coûts, prise en compte de l'environnement Cela mène la Cie Lefranc à proposer à ses partenaires des solutions de dématérialisation des échanges : e-procurement, e-commerce ou EDI par exemple.

LEFRANC PRÈS DE CHEZ VOUS

Avec un maillage de 7 établissements dans la région Nord Pas-de-Calais, Lefranc est à proximité de ses clients.

Chacun des établissements est doté d'un stock adapté qui répond aux exigences du tissu industriel local. À ce jour 82 lignes de commande sur 100 sont livrées sur stock.

Chaque établissement dispose d'un comptoir client destiné à répondre aux besoins immédiats ou à l'enlèvement de colis. Cette stratégie se confirme avec le prochain déménagement de l'établissement de Lille qui aura pour objectif d'offrir un accès comptoir rapide et mieux adapté aux clients de la Métropole. ■

Les domaines d'expertise de la Compagnie Lefranc

- agroalimentaire,
- énergie,
- sidérurgie,
- plasturgie,
- pétrochimie,
- chimie fine,
- automobile,
- transport ferroviaire,
- extraction,
- transformation navale...